

Wir suchen

Travel Sales Account Manager (m/w)

Travelworld ist ein internationales Reiseportal mit Standort in Wien, das derzeit an einem Relaunch seiner Plattform und Services arbeitet. Zukünftig sollen auf der travelworld Webseite weltweite Unterkünfte im High-Class Segment buchbar sein. Das ist aber noch nicht alles: gemeinsam mit einem starken Partner im Hintergrund kann ein Kunde auch Zusatzleistungen wie luxuriöse Sportautos, Segelboote, Logen in Fußballstadien und vieles mehr buchen. Nach dem Motto: „Besser als Bestpreis!“, wollen wir ein internationaler Player im Reiseportal-Markt werden. Daher suchen wir Verstärkung in unserem kleinem, aber wachsendem Team. Travelworld ist Teil eines großen globalen Unternehmens und bietet somit sichere Arbeitsplätze und hervorragende Karriereperspektiven.

Ihre Aufgaben

- Akquise von Neukunden (Hotels, Partnerplattformen, Tourismusbüros, etc.)
- Präsentation der Leistungen von travelWorld
- Beratungs- und Verkaufstätigkeit in der Hotellerie
- Einschulung der Partner in diverse digitale Anwendungen
- Akquise von Channelmanager Anbieter und Erstkontakt zu Ansprechpersonen der Channelmanager bzw. PMS Betreiber
- Feedback aus der Branche zur Verbesserung der Strategie
- Aufbau eines Partnernetzwerks (z.B. für Werbe- bzw. Affiliateverknüpfungen)
- Vorbereitung und Nachbereitung von Messebesuchen (z.B. ITB Berlin)

Ihre Qualifikationen

- 3+ Jahre Saleserfahrung im Hotelverkauf oder -einkauf (idealerweise bei einer Buchungsplattform)
- Kommunikationsstärke und Überzeugungskraft
- Gut vernetzt im touristischen Bereich
- Hohe Affinität zu eTourismus und digitalem Vertrieb
- Unternehmerisches und selbstständiges Denken und Handeln
- Problemlösungs- und Entscheidungskompetenz
- Hohes Engagement
- Deutsch & Englisch Kenntnisse
- Proaktiver Vertriebsprofi mit analytischen Fähigkeiten

Ihre technischen Kenntnisse

- Grundlegende CRM Erfahrung
- Gutes digitales Verständnis mit e-Commerce Bezug
- Sehr gute MS-Office Kenntnisse
- Führerschein

Ihre Vorteile

- Aktives Mitgestalten der Strategie der Plattform und Teilhaben am Wachstum des Unternehmens
- Teil eines jungen, internationalen, vielseitigen, talentierten und motivierten Teams zu sein
- Hat jemand kostenloses Essen gesagt? - Ja, Sie haben richtig verstanden. Wir stellen Ihnen frisches Obst und Snacks kostenlos zur Verfügung
- Genießen Sie Start-up-Atmosphäre, aber spüren Sie die Sicherheit der Arbeitsplätze mit einem globalen Partner im Hintergrund

Die Fakten

- Gehalt startet ab 3.500 EUR / Monat Brutto
- Nach Prüfung der tatsächlichen Qualifikation und Berufserfahrung ist eine Überbezahlung möglich
- Gut gelegenes Büro in Wien (direkt bei U-Bahn Station)
- Leistungen für Mitarbeiter im Rahmen der White-Label-Kooperation der Unternehmensgruppe (z. B. Freikarten für hochkarätige Sportveranstaltungen)

Jetzt bewerben

Wir brennen darauf, neue Wege zu beschreiten, traditionelle Denkmuster zu durchbrechen und kreative Lösungen umzusetzen. Wir suchen Menschen, die unser Unternehmen gestalten und etwas bewegen wollen und für die ein verantwortungsbewusstes, respektvolles Miteinander selbstverständlich ist. Wenn Sie sich damit identifizieren können, sind Sie auf dem besten Weg, eine langfristige Karriere in einem erfolgreichen, international expandierenden Unternehmen zu starten. Senden Sie Ihre Bewerbung und Ihren Lebenslauf an: jobs@travel-world.com

